

И. ШИЛОВА (СССР)

РАБНОТ И ИНСТРУМЕНТ СОДЕЛСТВИЯ РАЗВИТИЮ
МЕЖДУНАРОДНОГО ТОРГОВАЛИ

Многообразные торговско-экономические отношения между социалистическими, развивающимися и промышленно развитыми капиталистическими странами реализуются путем заключения и исполнения соответствующими организациями и фирмами гражданско-правовых договоров. Поэтому особую значимость имеет обеспеченность реализации вытекающих из этих договоров обязательств, в том числе правовыми средствами. Решению этой задачи способствует разработка унифицированных правовых норм в сфере внешней торговли, позволяющая создать единую нормативную базу для заключения и исполнения внешнеторговых сделок¹⁾.

Во внешнеторговых договорах наибольшее количество споров (более 2/3) возникает в связи с нарушением срока исполнения. Поэтому единообразное урегулирование и унификация положений о сроке исполнения, ответственности за его нарушение, освобождение от ответственности весьма актуальны и имеют практическое значение для участников внешнеторгового оборота. Большие успехи в этой области достигнуты странами СЭВ: в торговле между ними действует тринадцать в 1966 г. и дополненные в 1970 и 1979 гг. Общие условия поставок товаров (ОУП), принятые в 1973 г., Общие условия монтажа и оказания других технических услуг, принятые в 1973 г. и дополненные в 1982 г., Общие условия технического обслуживания машин и оборудования и принятые в 1973 г. и дополненные в настоящее время Общие принципы обеспечения запасными частями машин и оборудования. Эти документы имеют силу многосторонних международных договоров, возникших на основе рекомендаций Совета Экономической Взаимопомощи. В каждой из стран-участниц они были введены в действие путем издания актов соответствующих компетентных органов.

1) Подробнее см. Лебедев С.И. Унификация правового регулирования международных хозяйственных отношений. - В кн. Юридические аспекты осуществления внешнеэкономических связей. М., 1979, с. 15-45.

в универсальном плане большую работу по унификации права международной торговли проводит Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ)¹⁾. Задачи Комиссии состоят в содействии прогрессивному согласованию и унификации права международной торговли. Наиболее важной из разработанных ЮНСИТРАЛ и принятых на соответствующих дипломатических конференциях ООН конвенций представляется Конвенция о договорах международной купли-продажи (1980 г. 2). Положения о сроке исполнения инкорпорированы в разделе об обязанности продавца, их содержание соответствует общепринятой договорной практике и торговым обычаям. По общему правилу срок поставки согласовывается в контракте или следует из него. Допускается определение его как конкретной даты поставки либо как периода времени, в этом случае продавцу принадлежит право определить дату поставки, т. е. поставить товар в любую дату в пределах согласованного отрезка времени (если по обстоятельствам это право не принадлежит покупателю). Такое регулирование по существу совпадает с положениями Единообразного закона о международной купле-продаже товаров (УЛП) и с правилами ОУП ССЗ и соответствует договорной практике советских внешнеторговых организаций. Если срок исполнения не определен сторонами в контракте, то продавцу принадлежит право поставить товар в разумный срок после заключения контракта. Длительная поставка допускается, но покупатель может по своему усмотрению в этом случае либо отказаться от товара, либо принять его.

Ответственность за несоблюдение срока исполнения дифференцируется в зависимости от того, является ли просрочка существенным или несущественным нарушением договора. Критерий определения характера нарушения по сравнению с УЛП, приобрел более объективный характер и не зависит целиком от субъективного

1) См. Бурлучев Г., Розенберг М. Комиссия ООН по праву международной торговли. - "Внешняя торговля", 1971, № 4; Фомин В. Д. ООН и международная торговля. М., "Межд. отношения", 1971, с. 119-123.

2) См. Мелзедев Е. К., Розенберг М. Г. Конференция ООН по договору международной купли-продажи товаров. - "Внешняя торговля", 1981, № 1.

отношении нарушившей стороны. Судебными вывется нарушение, повлекшее для другой стороны значительный вред, за исключением случаев, когда нарушившая договор сторона не предвидела или не имела оснований предвидеть такие последствия. По общему правилу несоблюдение срока исполнения рассматривается как несущественное нарушение. Покупатель при этом может представить продавцу срок разумной продолжительности для исполнения им своего обязательства, при этом он вправе требовать возмещения убытков, причиненных просрочкой, и не может прибегать к другим средствам защиты. Это означает, что, если в договоре не согласовано иное, ответственность за просрочку в виде неустойки не допускается. Если в указанный дополнительный срок продавец не поставит товар, то нарушение обязательства приобретает характер существенного, и покупатель может отказаться от договора (регулирование, совпадающее с ОУП ССЗ), однако это право ограничено, т. е. обычно он может отказаться от договора в неисполненной части, заявить же о его расторжении в целом он вправе только в том случае, если частичная поставка товара составляет существенное нарушение договора. Это правило совпадает с одноименным положением УЛП и аналогично отказу от контракта в ОУП ССЗ и объясняется необходимостью обеспечения стабильности торгового оборота.

Правила о возмещении убытков¹⁾ аналогичны соответствующим положениям УЛП. Возмещаются лишь прямые (по терминологии Конвенции: предвидимые) убытки в виде положительного ущерба и упущенной выгоды. Такое регулирование, по существу, совпадает с одноименными положениями ОУП ССЗ. Основания возмещения убытков не приводятся, и это решается по нормам субсидиарно применяемого права. В Конвенции содержатся правила исчисления убытков при покупке товара взамен непоставленного и правила исчисления абстрактных убытков. Как и ОУП ССЗ, Конвенция возлагает на потерпевшую сторону обязанность принять разумные меры для уменьшения ущерба, в противном случае возможно уменьшение размера возмещаемых убытков. Конвенцией допускается право требо-

1) Комаров А. А. Концепция ответственности за неисполнение обязательств в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров. - В кн. Критические аспекты осуществления внешнеэкономических связей, с. 64-72.

вать реального исполнения обязательства при просрочке поставки. Оно значительно расширено по сравнению с односторонними положениями УПС (исключающими требование реального исполнения, когда покупка товара взамен непоставленного соответствует объемам и разумно возможна), однако по сравнению с УПС СЭВ это право сужено положением о том, что суд может вынести решение об исполнении в натуре лишь по нормам своего закона, регулирующего внешнеэкономическую куплю-продажу, при отсутствии таких норм требование об исполнении в натуре невозможно удовлетворить.

Как отмечалось в весьма содержательном докладе профессора Х.Рудольфа, Конвенция весьма подробно регулирует правила об освобождении от ответственности. Обстоятельства, освобождающие от ответственности, определяются как препятствия вне контроля стороны, если от нее нельзя было разумно ожидать принятия этого препятствия в расчет при заключении контракта либо избежания или преодоления этого препятствия или его последствий. По существу это означает признание принципа ответственности за вину. Важное практическое значение имеет доступность ссылки не только на препятствия вне контроля стороны, но и на их последствия.

Важной новеллой Конвенции является соглашение с УПС СЭВ положение об ответственности третьего лица, привлеченного стороной для исполнения обязательства. Это особенно актуально в современный период, когда функции производителя товара и продавца разделены между отдельными организациями и фирмами. Также третье лицо освобождается от ответственности, если от нее освобождается привлекающая его сторона.

Анализ положений Конвенции позволяет сделать вывод, что при ее разработке использовался опыт решения схожих вопросов в национальных правовых системах, а также достижения в этой области стран-членов СЭВ. В литературе отмечалось, что сходство проекта Конвенции с УПС СЭВ не является основной деятельностью создателей, а представляет результат свершенства развития права международной торговли. Вступление Конвенции в силу повлечет впервые в истории развития правового регулирования

международной торговли достичь универсальной унификации гражданско-правовых норм, касающихся договора купли-продажи, и будет способствовать развитию международного торгово-экономического сотрудничества.

1) Сас Н. Общие условия поставок СЭВ. М., "Юрид. лит.", 1978, с. 288.